

Le 1-2-4-8

Objectifs : Obtenir un positionnement de groupe dans un délai relativement bref ; permettre à ce groupe de définir rapidement un terme à partir des représentations de chacun de ses membres.

Favoriser la confrontation entre membres d'un groupe, à partir d'une réflexion individuelle ; permettre le lancement d'un questionnement.

Matériel : /

Déroulement : Demander aux participants de définir une thématique en 5-6 mots de façon individuelle tout d'abord (pendant 3 minutes par exemple), puis leur demander de se mettre 2 par 2. En négociant ils doivent se mettre d'accord sur le même nombre de mots et ainsi de suite, par 4, par 8 etc... jusqu'au moment où les participants sont regroupés en deux grands groupes.

A ce moment, un rapporteur est désigné dans chacun des deux groupes... Après un temps de négociation (toujours plus long, car le débat s'installe véritablement dans les groupes), les deux rapporteurs vont négocier au nom du groupe les mots définitifs qui seront la base du groupe.

Au cours de cette négociation, les autres membres du groupe se taisent au départ, puis les animateurs peuvent utiliser ce temps pour « injecter » quelques éléments théoriques ou au contraire, ne rien dire pour réutiliser globalement les définitions...

Commentaires : Intérêts :
– Peut se faire avec de très grands groupes
– Permet une définition collective rapide quand cela est nécessaire d'obtenir la définition d'un grand groupe quelque soit l'objet.

Limites :
– La définition en un nombre limité de mots est tout à fait arbitraire
– Nécessite des débats et une alimentation théorique complémentaire. Cette technique ne peut donc se suffire à elle-même.